



Standardversorgungen sind Ihnen zu langweilig? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Als Hersteller und Distributor von innovativen, zum Teil weltweit einzigartigen und selbst entwickelten Produkten versorgen wir Menschen mit Behinderung nicht einfach nur mit Hilfsmitteln, sondern mit Lebensqualität und Perspektive. Unsere Kunden sind Fachhändler, med. Einrichtungen und private Anwender in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für das Verkaufsgebiet Süddeutschland (PLZ-Bereich 7, 8, 90-94), Österreich und Schweiz einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst

Ihr Profil:

- Sie agieren mit viel Eigeninitiative und Motivation bei der Betreuung von Bestands- und der Gewinnung von Neukunden.
- Sie sind eine überzeugende, kontaktstarke und erfolgsorientierte Persönlichkeit.
- Sie verfügen über umfangreiche Erfahrungen in der Hilfsmittelbranche.
- Sie freuen sich darauf, Ihr medizin-therapeutisches Fachwissen in individuelle Lösungen einzubringen und diese umzusetzen.
- Ihr handwerkliches Geschick ermöglicht es Ihnen, Anpassungen vor Ort selbst vorzunehmen bzw. gemeinsam mit unseren Kollegen aus dem Sonderbau Lösungen zu entwickeln.
- Sie haben Freude an Ihrer Arbeit und möchten gerne anderen Menschen zu mehr Lebensqualität verhelfen.
- Sie haben Bereitschaft zu Dienstreisen mit Übernachtungen.
- Sie verfügen über gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office.

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Verkauf unseres kompletten Sortiments
- Pflege der Bestandskunden (Fachhändler, med. Einrichtungen und Endkunden) sowie gezielte Neukundengewinnung
- Teilnahme an Messen und Schulungen

Unser Angebot:

- einzigartige Produkte mit einer Vielzahl von Alleinstellungsmerkmalen
- ständig neue und innovative Produkte
- werkeigener Sonderbau, der (fast) alles möglich macht
- kontinuierliche Weiterbildung und Schulung
- abwechslungsreiche Aufgaben und selbständiges, eigenverantwortliches Arbeiten
- zukunftssicherer, unbefristeter Arbeitsplatz
- flache Unternehmenshierarchie mit direkten Kommunikationswegen
- leistungsbezogene Bezahlung und ein Firmenwagen
- Menschen, denen Sie mit Ihrem Engagement zu mehr Lebensqualität und Perspektive verhelfen

Wenn Sie Interesse daran haben, mit uns neue Maßstäbe in der Reha-Technik zu setzen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrem frühesten Eintrittstermin an kgierse@moso-gmbh.de.

Sollten Sie vorab Fragen haben, steht Ihnen unser Vertriebsleiter, Herr Ulrich Riedesel, unter der Rufnummer 01705582955 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Motion Solutions GmbH

Karlstraße 8 · D-42897 Remscheid · Tel.: 02191.209004-20 · www.moso-gmbh.de