

Die Romedis GmbH steht für den Einsatz und die Entwicklung qualitativ hochwertiger, technologisch herausragender Innovationen in der Orthopädietechnik.

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir für unser dynamisch wachsendes Team und zum weiteren Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten:

- **Head of Sales Global (m/w/d)***
- **Technischer Außen- und Innendienst (m/w/d) Europa**
- **Assistent (m/w/d) der Geschäftsführung**

Weitere Stellenbeschreibungen unter www.romedis.de/jobs

* Ihre Aufgaben:

- verantwortlich für den Gesamtvertrieb national, international
- Entwicklung und Implementierung erfolgreicher Vertriebsstrategien passend zu unseren Premiumprodukten
- Intensivierung bzw. Aufbau der Verkaufsaktivitäten mit bestehenden Kunden, Neukunden
- Sie begleiten den Einsatz der Produkte bei den Kunden
- Budget-, Erfolgs- und Zielverantwortung
- kontinuierliche Pflege der Kundenbeziehungen
- Weiterentwicklung von Marketing- und Verkaufsplänen
- Durchführung von Marketingaktivitäten, Messen, Events
- Sie beobachten und analysieren die Kunden-, Markt- und Wettbewerbssituation und passen die Vertriebsstrategie an

* Ihr Profil:

- langjährige Erfahrung in vergleichbarer Position
- Sie verfügen über relevante Berufserfahrung im B2B- und B2C-Vertrieb innovativer Produkte
- Erfahrung in der Branche Orthopädietechnik, Schafftechnologie
- eigenverantwortliches Handeln
- hohe Reisebereitschaft und Flexibilität
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kooperation, gewissenhaftes Arbeiten sowie ein überzeugendes Auftreten
- Freude am Ausbau der Vertriebsstruktur

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin.

Senden Sie Ihre Unterlagen an:

Simone Radspieler M.A., CEO

Romedis GmbH, Georg-Wiesböck-Ring 5a

83115 Neubeuern Germany

Tel. 08035 96787896, sr@romedis.de, www.romedis.de